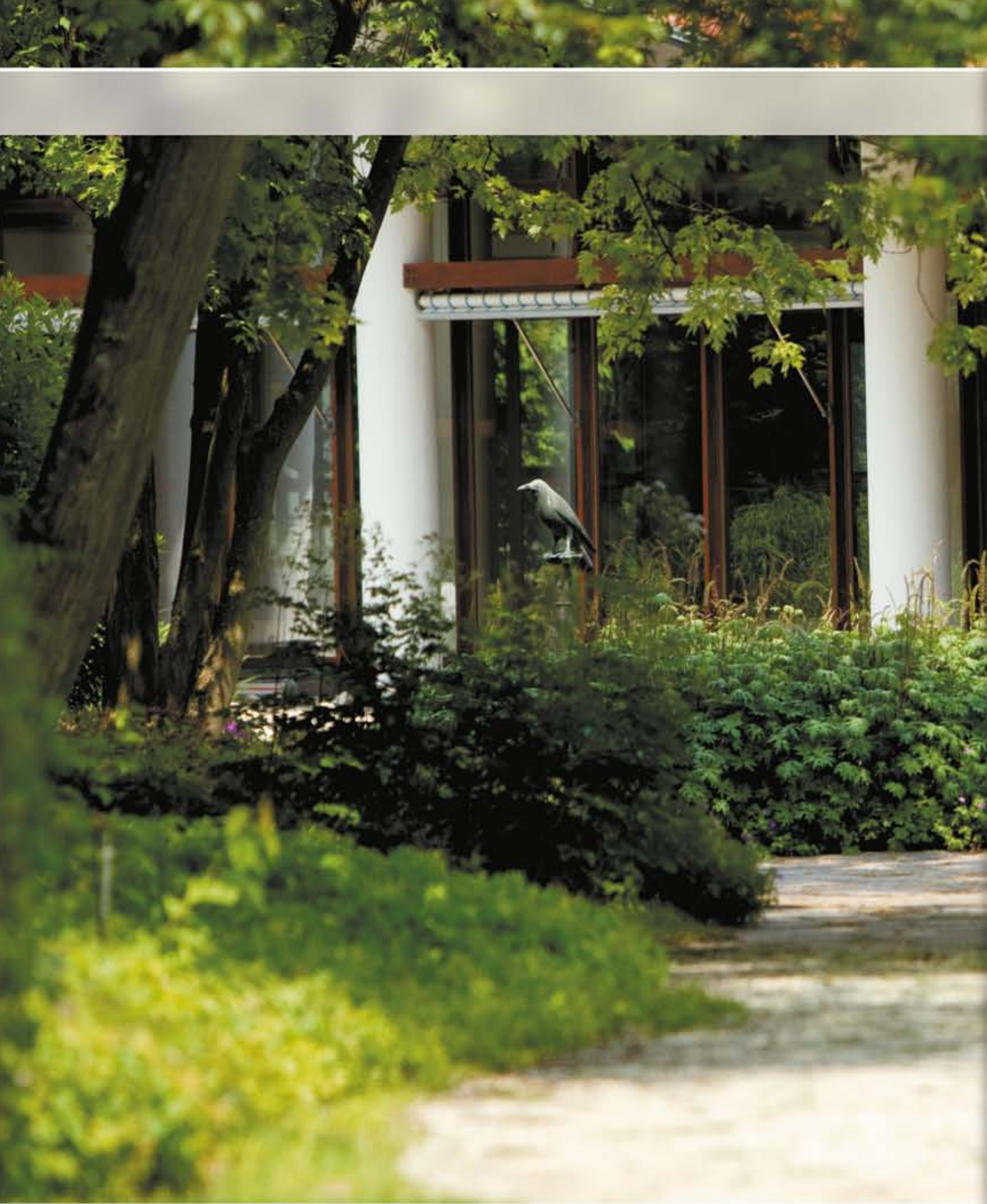




Studiengang
Sparkassenbetriebswirt
Sparkassenbetriebswirtin
Karriere mit System



Vorwort

Sehr geehrte Damen und Herren,

schön, dass Sie sich für den Studiengang Sparkassenbetriebswirt an der Sparkassenakademie Bayern interessieren.

Beruflicher Erfolg setzt Kompetenz und Engagement voraus. Der Studiengang Sparkassenbetriebswirt ist ein wichtiger Baustein, mit dem Sie diese Kompetenz weiterentwickeln und das richtige Engagement für die eigene Qualifikation zeigen können.

Mit diesem Studiengang bieten Ihnen die bayerischen Sparkassen einen hochwertigen Weg in Ihrer Karriereentwicklung. Die modulare Struktur innerhalb des Studiengangs ermöglicht Ihnen, passgenau Ihre Ziele zu erreichen. Mit den vielfältigen Kombinationsmöglichkeiten erwerben Sie eine optimale, auf Ihre Bedürfnisse und die Erfordernisse der Sparkasse zugeschnittene Qualifikation.

Diese Broschüre gibt Ihnen einen Überblick über das Konzept des Studiengangs. Er ist eingebettet in die Bildungsarchitektur der S-Finanzgruppe – als zentraler Baustein eines Weges, der von der Berufsausbildung bis zum Hochschulabschluss führen kann.

Wir freuen uns darauf, Sie als aktive Teilnehmerin oder als aktiven Teilnehmer in unserem Studiengang an der Sparkassenakademie Bayern begrüßen zu dürfen.

Mit besten Grüßen

Dr. Franz Inderst
Leiter der Sparkassenakademie Bayern

Der Sparkassenbetriebswirt

Innovativ, praxisorientiert, fachlich fundiert

Die Erfolgsgeschichte der bayerischen Sparkassen ist untrennbar verbunden mit ihren motivierten und qualifizierten Mitarbeitern.

Deshalb setzen die Verantwortlichen in der S-Finanzgruppe auf den Studiengang zum Sparkassenbetriebswirt. Als Garant für eine praxisorientierte und zugleich fachlich fundierte Qualifikation – und das seit Jahrzehnten.

Der Studiengang gibt Ihnen das Rüstzeug für anspruchsvolle Führungsaufgaben und Spezialistenfunktionen.

Das modulare Studienkonzept der Sparkassenakademie Bayern mit mehr als zehn topaktuellen Kursen lässt sich hervorragend auf Ihren jeweiligen Karriereweg abstimmen.

Das Erfolgsgeheimnis des Studiengangs liegt in seiner Handlungsorientierung. Führungskräfte und Spezialisten aus der S-Finanzgruppe sowie externe Dozenten sichern diesen hohen Anspruch. Dabei setzen wir modernste Unterrichtsmethoden ein. Selbstverständlich ist die Sparkassenakademie Vorreiter im Einsatz innovativer Software und Trainingsinstrumente.

Sollten Sie nach dem erfolgreichen Studium zum Sparkassenbetriebswirt einen Bachelorabschluss anstreben, rechnet Ihnen die Hochschule der S-Finanzgruppe Teile daraus studienverkürzend an.

Egal, ob Sie sich im Vertrieb, im Kreditgeschäft oder in einem Stabs- oder in einem Betriebsbereich engagieren – das Studium zum Sparkassenbetriebswirt ist immer die erste Wahl.



Ihr Weg zum Sparkassenbetriebswirt

Diese Grafik zeigt Ihnen die Vernetzung des Studiengangs Sparkassenbetriebswirt. Die Systematik gewährleistet eine optimale Vorbereitung auf Ihre Fach- und Führungsaufgaben in Ihrem Berufsumfeld. Der Studiengang setzt sich aus dem Fernkurs S-Colleg bzw. S-Colleg KBL als Selbststudium, dem Kurs Unternehmerische Basisqualifikation sowie zwei weiteren Kursen Ihrer Wahl zusammen.

Weitere Informationen erhalten Sie im Gespräch mit Ihrer Sparkasse.



Fernkurs S-Colleg

Im Fernkurs S-Colleg erwerben Sie während eines 13-monatigen Selbststudiums ein großes und fundiertes bankfachliches Breitenwissen. Wenn Sie den Studiengang Sparkassenfachwirt für Kundenberatung (KBL) mit Erfolg abgeschlossen haben, können Sie – wenn Sie möchten – das Fernstudium auf sieben Monate verkürzen. Der Fernkurs S-Colleg ist im Studiengang zum Bankfachwirt S bereits enthalten.

Der Fernkurs S-Colleg/S-Colleg KBL ist der erste Schritt auf Ihrem Weg zum Sparkassenbetriebswirt.

Sie bearbeiten selbständig folgende neun Studienbriefe:

- Allgemeine Betriebswirtschaft
- Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaft
- Recht
- Finanzierung/Firmen- und Gewerbekundengeschäft
- Vermögensmanagement
- Immobiliengeschäft und -finanzierung
- Grundlagen der Finanzmathematik
- Wirtschafts- und Währungspolitik
- Handlungskompetenz

Die Studienbriefe sind praxisnah, übersichtlich und selbsterklärend gestaltet.



Kurs Unternehmerische Basisqualifikation

In den Sparkassen übernehmen Sie als Spezialist oder Führungskraft besondere Verantwortung für Ihre eigenen Leistungen und den Erfolg der gesamten Sparkasse.

Damit Ihre Arbeit erfolgreich ist, brauchen Sie einen hohen Grad an Verständnis und Akzeptanz der Geschäftspolitik und der Rahmenbedingungen der Sparkasse. Das beeinflusst wesentlich die Motivation und Qualität der Arbeit.

Der Kurs Unternehmerische Basisqualifikation (UBQ) leistet hierzu einen wichtigen Beitrag. Sie lernen betriebswirtschaftliche und rechtliche Hintergründe der Geschäftspolitik in einer Tiefe kennen, die echtes Verstehen und vernetztes Handeln ermöglicht. So können Sie besser eigene Entscheidungen treffen und überzeugend gegenüber Kunden und anderen Mitarbeitern auftreten.

Der Kurs UBQ wendet sich an alle Sparkassenmitarbeiter, die Entscheidungen mit vorbereiten, treffen und vertreten, welche im Zusammenhang mit der Geschäftspolitik des Hauses stehen, sei es im Kundenkontakt oder in internen Bereichen. Der UBQ spricht also den „Mitunternehmer“ in der Sparkasse an. Das sind Führungskräfte aller Ebenen, ebenso wie Firmenkundenbetreuer, Vermögensberater oder eigenverantwortlich handelnde Spezialisten in den Stabsabteilungen. Ziel des Kurses ist es, die unternehmerische Kompetenz zu erhöhen und sich als Persönlichkeit weiterzuentwickeln.



Kurs Führen im Markt 1

Menschen für den Vertrieb begeistern

Mit dem Kurs Führen im Markt 1 bereiten Sie sich auf Ihre Führungsaufgabe vor. Ihr Schwerpunkt liegt darin, die Kundenbearbeitung und die Marktdurchdringung zu gewährleisten sowie die Mitarbeiter für deren Aufgabe zu befähigen und zu motivieren. Als Führungskraft führen Sie Ihr Team ziel- und entwicklungsorientiert. Sie setzen Impulse zur Betreuung der Privatkunden Ihres Vertriebsteams und stellen die Einhaltung der Vertriebssystematik Ihrer Sparkasse sicher.

Im Kurs Führen im Markt 1

- erlernen und trainieren Sie verschiedene Arten von Mitarbeitergesprächen,
- üben Sie unterschiedliche Formen des Trainings am Arbeitsplatz,
- diskutieren Sie mit Experten Vertriebsstrategien und -prozesse,
- erweitern Sie Ihre Fachkenntnisse rund um die Privatkundenberatung.

Kurs Führen im Markt 2

Auf dem Weg zum Hochleistungsteam

Mit dem Kurs Führen im Markt 2 qualifizieren Sie sich für eine erweiterte Führungsaufgabe. Sie sind verantwortlich für eine oder mehrere Vertriebseinheiten. Die Führungs- und Managementaufgabe nimmt allein schon aufgrund der Führungsspanne einen breiten Raum ein. Durch den gezielten Einsatz von Coachingtechniken führen und fördern Sie Ihre Mitarbeiter. Sie analysieren komplexe Sachverhalte und leiten daraus Strategien für Ihren Teilmarkt ab. Der Betreuung kleinerer gewerbetreibender Kunden, gerade auch in Finanzierungsfragen, kommt eine besondere Bedeutung zu.

Im Kurs Führen im Markt 2

- beschäftigen Sie sich mit unterschiedlichen Vertriebsstrukturen und lernen, Ihren Markt systematisch zu bearbeiten,
- trainieren Sie das Coaching von Mitarbeitern,
- erarbeiten Sie Strategien für Ihre Vertriebseinheit,
- erwerben Sie Kenntnisse für die Beratung von Geschäftskunden.

Kurs Individualkundenbetreuung 1

Nachhaltigkeit in der Beratung verankern

Erfolg im Wettbewerb ist kein Selbstläufer – jeder Berater muss sich kontinuierlich im Wettbewerb behaupten. Hohe Beratungsqualität, inhaltliche Kompetenz und ein sicheres persönliches Auftreten sind hierfür maßgeblich.

In diesem Kurs

- verinnerlichen Sie die Bedeutung der ganzheitlichen Beratung,
- lernen und trainieren Sie strukturiertes Vorgehen mit der „Finanzplanung privat“,
- erhalten Sie detailliertes Fachwissen zu den Themen Vermögensmanagement, Steuern, Altersvorsorge und Finanzierung,
- entwickeln Sie Fähigkeiten, Ihre Kundengespräche effizient zu führen.

Kurs Individualkundenbetreuung 2

Ihr Erfolgsweg zum Finanzplaner für Topkunden

Sie beraten bereits erfolgreich Individualkunden und wollen sich in der Beratung der Topkunden in diesem Segment etablieren? Im Kurs Individualkundenbetreuung 2 erwerben Sie fundierte Kenntnisse für die Betreuung anspruchsvoller Kunden mit komplexen und facettenreichen Vermögensstrukturen. Darüber hinaus findet dieser Kurs Anerkennung für den Erwerb des Titels „Zertifizierter Financial Consultant Sparkassen-Finanzgruppe“.

In diesem Kurs

- stärken Sie Ihre Verkäuferpersönlichkeit,
- setzen Sie komplexe Kundensituationen in abschlussorientierte Gesprächsstrategien um,
- erweitern Sie Ihre Fachkenntnisse rund um die Themengebiete Übertragungsmanagement, Portfoliomanagement und Wertpapiergeschäft,
- entwickeln Sie Angebotspräsentationen und Verkaufsideen zur sofortigen Umsetzung in der Praxis.

Grundkurs Firmenkreditgeschäft

Ihr Einstieg in die Welt der Firmenkunden

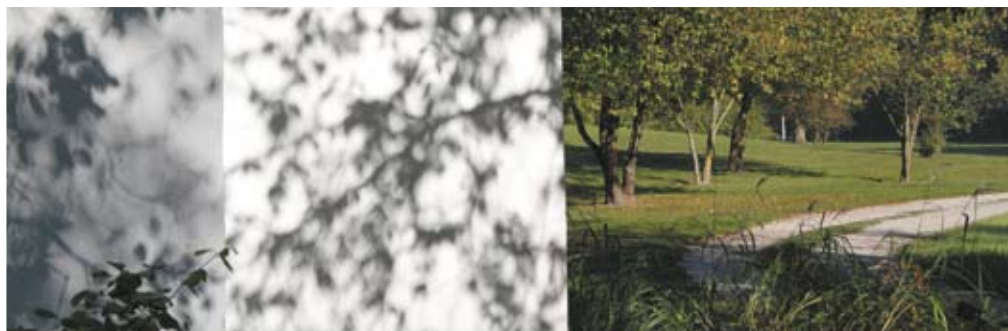
Die S-Finanzgruppe muss sich im Firmenkundengeschäft laufend im Wettbewerb behaupten. Daher wird von Ihnen als Kreditanalyst und als Firmenkundenbetreuer ein sehr hohes Maß an unterschiedlichen Kompetenzen gefordert.

Das Basiswissen hierzu vermitteln wir Ihnen im Grundkurs Firmenkreditgeschäft. Dieser sollte also Ihre erste Wahl sein, wenn Sie sich auf eine qualifizierte Tätigkeit in der Kreditanalyse oder in der Betreuung im Firmenkundengeschäft vorbereiten möchten.

In diesem Kurs

- erwerben Sie umfangreiche Grundlagenkenntnisse zur Risikobeurteilung gewerblicher Kunden, insbesondere aus betriebswirtschaftlicher, rechtlicher und steuerrechtlicher Sicht,
- werden Sie in die Lage versetzt, gewerbliche Engagements bis zur Entscheidungsreife aufzubereiten.

Im Anschluss haben Sie in zwei weiteren Kursen die Möglichkeit zur Spezialisierung. In allen drei Bausteinen orientieren wir uns stets an den konkreten, praktischen Aufgaben und Herausforderungen Ihres täglichen Handelns. Entsprechend sind die Lerninhalte individuell darauf abgestimmt, welchen Weg Sie im Firmenkundengeschäft weiter beschreiten wollen.



Aufbaukurs Kreditanalyse

Vertraut mit den Unternehmenskennzahlen

Hier sind Sie richtig, wenn Sie sich auf eine qualifizierte Tätigkeit in der Kreditanalyse vorbereiten möchten bzw. wenn Sie bereits dort tätig sind.

In diesem Kurs

- erwerben Sie fundierte Kenntnisse zur Risikobeurteilung des Firmenkunden,
- beleuchten Sie komplexe Firmenkundenengagements, bis Sie zu einem nachvollziehbaren Votum kommen,
- beschäftigen Sie sich auch mit der Krise eines Unternehmens und deren möglichen Folgen,
- erwerben Sie ein Bündel an betriebswirtschaftlichem und rechtlichem Know-how, das Ihnen in der Praxis eine realistische Risikoeinschätzung ermöglicht.

Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung

Stets auf Augenhöhe mit Ihrem Unternehmer

Genau das Richtige für Sie, wenn Sie sich auf eine qualifizierte Tätigkeit in der Firmen- und Gewerbekundenbetreuung vorbereiten möchten bzw. wenn Sie dort bereits tätig sind.

In diesem Kurs

- stärken Sie Ihr Verhalten in typischen Vertriebs- und Verkaufssituationen,
- trainieren Sie in Beratungsgesprächen aus der Praxis mit hochqualifizierten Dozenten und Trainern,
- erlernen Sie ein strukturiertes Vorgehen im Beratungsprozess unter Anwendung des „Sparkassen-Finanzkonzeptes Firmenkunden“,
- helfen Ihnen das intensive Training und das ausführliche qualifizierte Feedback, Ihr Vertriebsniveau deutlich und nachhaltig zu steigern.

Kurs Personalwesen

Auf die Menschen kommt es an

Die Mitarbeiter sind die wichtigste Ressource einer Sparkasse.

Mit dem Kurs Personalwesen bringen wir Sie in die Lage,

- die Entwicklung eines integrierten strategischen Personalmanagements für Ihre Sparkasse voranzutreiben,
- die Personalentwicklung an der Strategie Ihrer Sparkasse auszurichten,
- sich mit den Grundlagen des Arbeitsrechts vertraut zu machen und diese bei arbeitsrechtlichen Maßnahmen zu berücksichtigen,
- herausfordernde Gesprächssituationen in der Personalarbeit sicher zu bewältigen.

Kurs Organisation

Veränderungen managen

Sie möchten eine fundierte fachliche Grundlage für die Aufgabenfelder der Betriebsorganisation erwerben?

Sie möchten sich für die Mitarbeit oder Führung von Projekten qualifizieren?

Der Kurs Organisation

- unterstützt Sie bei der systematischen und effizienten Bewältigung von organisatorischen Aufgaben,
- vermittelt Ihnen umfassende Kenntnisse über Techniken und Werkzeuge zur Erfüllung Ihrer Aufgaben,
- versetzt Sie in die Lage, komplexe Organisationsprojekte zu planen und durchzuführen und die Auswirkungen organisatorischer Veränderungen einzuschätzen,
- hilft Ihnen, Ihre Rolle als Berater zu reflektieren und dabei überzeugend und wirkungsvoll zu kommunizieren.

Kurs Marketing und Vertriebsmanagement

Kunden verstehen, Vertrieb zielgerichtet steuern

Faszinieren Sie Märkte und deren Zusammenhänge?
Ist Vertriebsorientierung für Sie mehr als nur ein Wort?

Der Kurs Marketing und Vertriebsmanagement

- vermittelt Ihnen das notwendige Wissen, damit Sie die Planung und Steuerung des Vertriebs zielgerichtet gestalten,
- zeigt Ihnen auf, wie Sie preis- und produktpolitische Entscheidungen vorbereiten,
- bringt Sie in die Lage, Marktdaten zielgerichtet zu interpretieren,
- hilft Ihnen, geeignete Mittel der Marktkommunikation einzusetzen.

Aus allen Bereichen des Sparkassenmarketings erwerben Sie fundierte Kenntnisse und erlernen praxisorientierte Verfahren. Profitieren Sie von den Erfahrungen ausgewählter Spezialisten der S-Finanzgruppe.

Kurs Medialer Vertrieb/Electronic Banking

Ein Zukunftsthema erfordert Topspezialisten

Sichern Sie den Wettbewerbsvorsprung der Sparkassen – machen Sie sich fit mit dem Kurs Medialer Vertrieb/Electronic Banking.

Sie werden Experte

- in der Beratung und im Vertrieb von marktführenden Electronic Banking Produkten bei Firmen- und Privatkunden,
- in der Installation, Wartung und Betreuung von technischen Bankprodukten bei Firmenkunden,
- im First- und Second-Level-Support bzw. an der telefonischen Helpline,
- für Fragen anderer Fachbereiche zum Medialen Vertrieb/Electronic Banking,
- für anspruchsvolle konzeptionelle Aufgaben im Medialen Vertrieb/Electronic Banking.

Sie lernen die große geschäftspolitische Bedeutung des Medialen Vertrieb/Electronic Banking in der Sparkasse und am Markt umfassend kennen. Sie können Kunden erfolgreich akquirieren, beraten und betreuen. Sie können vertriebs- und ertragsorientiert am Markt arbeiten.

Kurs Sparkassenbetriebswirtschaft

Banksteuerung ganzheitlich sehen

Werden Sie Experte im Finanz- und Rechnungswesen Ihrer Sparkasse.

Mit dem Kurs Sparkassenbetriebswirtschaft

- entwickeln Sie sich zu einem „Allrounder“ in betriebswirtschaftlichen Fragestellungen Ihrer Sparkasse,
- erhalten Sie ein fundiertes Fachwissen im Steuerrecht,
- werden Sie zu einem gefragten Ansprechpartner im Handelsrecht,
- bauen Sie ein praxisorientiertes Fachwissen zum Controlling auf,
- erkennen Sie die Vernetzungen zwischen Controlling und Handels- bzw. Steuerrecht,
- erhalten Sie auch für einen Karriereweg in der Revision eine hervorragende fachliche Grundlage.

Kurs Finanz- und Risikosteuerung

Chancen und Risiken managen

Wollen Sie das Management Ihrer Sparkasse bei Entscheidungen zur Banksteuerung unterstützen?

Haben Sie Freude an der Aufbereitung und Interpretation von wichtigen Messgrößen des Controllings?

Der Kurs Finanz- und Risikosteuerung

- ist Ihr zentraler Baustein für eine Karriere im Controlling oder in der Revision mit dem Prüfungsschwerpunkt „Banksteuerung“,
- vermittelt Ihnen ein praxisorientiertes Controllingfachwissen auf einem absoluten Topniveau,
- zeigt Ihnen die betriebswirtschaftlichen Grundlagen der Controllinginstrumente auf,
- ermöglicht Ihnen einen fundierten Einblick in das Risikocontrolling Ihrer Sparkasse,
- hilft Ihnen bei der Interpretation der Controllingergebnisse gegenüber dem Management Ihrer Sparkasse.

Kurs Eigengeschäfte

Finanzinstrumente zielgerichtet einsetzen

Faszinieren Sie die Finanzmärkte?

Wollen Sie das Management Ihrer Sparkasse bei Entscheidungen über die Asset-Allocation unterstützen?

Haben Sie Freude an der laufenden Analyse der verschiedenen Assetklassen?

Der Kurs Eigengeschäfte

- bildet das Fundament für Ihre Karriere im Bereich Asset-Allocation/Depot-A Ihrer Sparkasse,
- zeigt Ihnen, welche Überlegungen beim Vermögensmanagement Ihrer Sparkasse anzustellen sind,
- vermittelt Ihnen praxisorientiertes Wissen zu Wertpapieren und Derivaten,
- beinhaltet die notwendigen betriebswirtschaftlichen Kenntnisse zur Beurteilung der verschiedenen Finanzinstrumente.



Wie erwerben Sie den Titel Sparkassenbetriebswirt?

Um den Titel Sparkassenbetriebswirt führen zu dürfen, absolvieren Sie den Fernkurs S-Colleg bzw. als KBL-Absolvent das verkürzte S-Colleg KBL als Selbststudium, den Kurs Unternehmerische Basisqualifikation sowie zwei weitere Kurse Ihrer Wahl.

Zum Ende eines jeden Kurses werden aus dessen Studieninhalten eine schriftliche und eine mündliche Prüfung gestellt.

In den Prüfungen weisen Sie Ihre Befähigung nach, qualifizierte Aufgaben zu übernehmen.

Nach erfolgreichem Abschluss können Sie den hochkarätigen Titel „Sparkassenbetriebswirt/Sparkassenbetriebswirtin“ führen und dementsprechende Führungs- oder Spezialistenpositionen in der Sparkasse übernehmen.

Die Arbeitszeit für eine schriftliche Aufgabe beträgt drei Stunden. In der mündlichen Prüfung beträgt die Prüfungszeit für einen Teilnehmer 30 Minuten. Mündliche Prüfungen können auch als Beratungsgespräche, Mitarbeitergespräche, Kolloquien oder Präsentationen durchgeführt werden.



Gute Gründe sprechen für Ihre Sparkassenakademie

Motivation und Begeisterung

- Sie arbeiten in unseren Kursen mit einem bunten Methodenmix. Sowohl Gruppen-, Einzel- als auch Partnerarbeiten und Rollenspiele sind Garantien für Ihren Lernerfolg.
- Unser Sport- und Freizeitangebot stellt nach einem anstrengenden Lern- und Arbeitstag Ihre Leistungsfähigkeit wieder her.
- Unsere Abendveranstaltungen bieten Ihnen spannende und kurzweilige Vorträge zu aktuellen Themen aus der Finanzwirtschaft, Musik oder Kabarett.

Praxisnähe

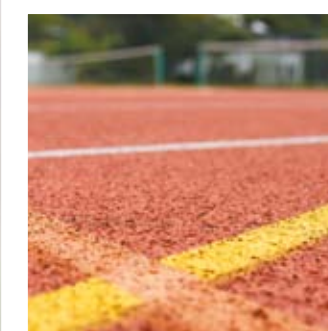
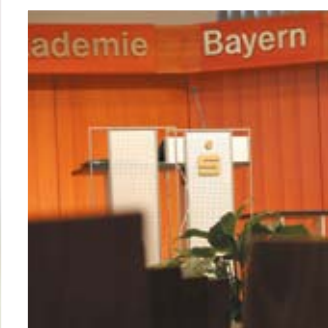
- Unser Ansatz für Sie ist praxisorientiertes und pragmatisches Lernen.
- Sie arbeiten und trainieren mit Fallstudien aus der Praxis.
- Wir zeigen Ihnen vielfältige Lösungsmodelle auf, wie Sie Ihre Kunden begeistern und Erträge für Ihre Sparkasse generieren.

Dozenten

- Sie erleben erfahrene und hoch motivierte Dozenten und Trainer: Vorstandsmitglieder, Führungskräfte und Mitarbeiter von Sparkassen und Verbundpartnern, Verbandsreferenten des Sparkassenverbandes Bayern, Dozenten der Sparkassenakademie sowie externe Experten.

Netzwerk

- In Ihrer Sparkassenakademie treffen Sie auf engagierte Kollegen, die mit Einsatz und Leidenschaft zum Erfolg der S-Finanzgruppe beitragen.
- Sie profitieren von namhaften Experten aus der S-Finanzgruppe und darüber hinaus.
- Sie stärken Ihr Netzwerk und knüpfen Kontakte, die Sie in Ihrer Tätigkeit unterstützen und während Ihrer gesamten Karriere begleiten.



... unserer Teilnehmer

„Die Kurse bieten alles, was ich auch im späteren Berufsleben wieder brauchen kann.“

„Auch wenn es sehr anstrengend ist, macht's viel Spaß und die Art des Unterrichts bringt sehr viel!“

„Die Verknüpfungen zwischen den verschiedenen Unterrichten waren toll gemacht!“

„Super Unterricht, sehr anschaulich, einfach und verständlich!“

„Gruppenarbeiten sind top, ich konnte vieles gleich umsetzen.“

„Auch komplexe Themen wurden in einfachen Worten erklärt und bildlich aufbereitet.“

„Perfekt! Das Training ist ein absolutes Highlight; herausragende Trainer.“

„Der Unterricht war, trotz der Fülle der Infos, spannend gestaltet und durch den Praxisbezug anschaulich und verständlich.“



... aus Vorstand und Personalentwicklung



„Die bayerischen Sparkassen brauchen engagierte, kompetente Spezialisten und Führungspersönlichkeiten. Der Studiengang zum Sparkassenbetriebswirt an der Sparkassenakademie Bayern ist hierbei der Wegbereiter!“

Hermann Krenn,
Vorstandsmitglied der Sparkasse Dachau



„Als Personalentwicklerin steht für mich das Zusammenspiel aus Theorie und Praxis im Vordergrund. Erfahrene Trainer vermitteln in Rollenspielen und durch Analysen verschiedener Situationen aus dem Alltag unseren Mitarbeitern ihr Handwerkszeug. Die Ausbildung an der Sparkassenakademie Bayern ist zukunftsorientiert und absolut wettbewerbsfähig.“

Cornelia Gessler,
Gruppenleiterin Personalreferenten der
Stadtsparkasse Augsburg



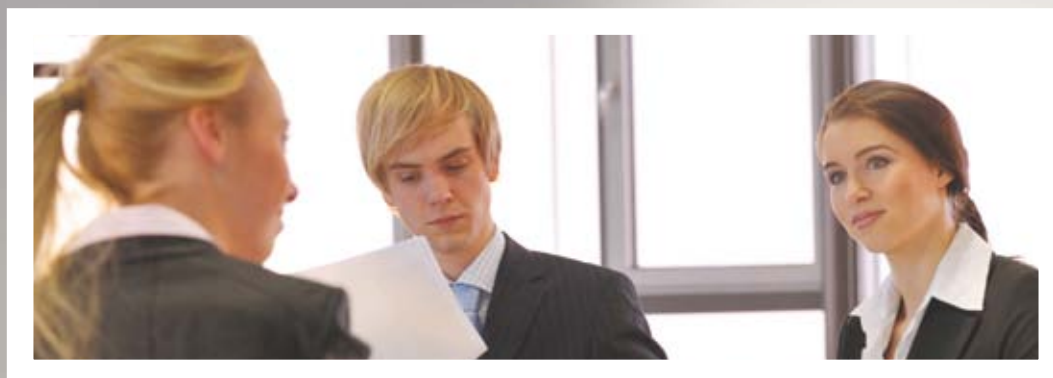
Wie kann es für Sie nach dem Studiengang Sparkassenbetriebswirt weitergehen?

Herzlichen Glückwunsch! Sie haben es geschafft. Mit viel Fleiß und Engagement haben Sie den auch über die S-Finanzgruppe hinaus anerkannten Titel des Sparkassenbetriebswirts erworben und stellen nun fest: Neue Entwicklungen und Herausforderungen erfordern ein kontinuierliches Lernen – ein Ende ist nicht in Sicht! Lebenslanges Lernen wird zur gelebten Praxis, unabhängig davon, ob Sie Ihren augenblicklichen Wissensstand erhalten wollen oder weiter nach oben streben.

Wir unterstützen Sie auch hier! Mit jährlich über 1.000 Seminaren, Trainings oder Fachtagungen an der Sparkassenakademie oder in Form von sparkassenindividuellen Maßnahmen vor Ort in Ihrer Sparkasse bleiben Sie immer aktuell.

Wollen Sie Ihr Wissen nicht nur auf dem Laufenden halten, sondern sich kontinuierlich weiterentwickeln? Dann zeigt Ihnen die nebenstehende Grafik einige ausgewählte Beispiele, wie Sie sich inhaltlich und persönlich weiter professionalisieren können, um auf der Karrieretreppe stetig nach oben zu klettern.

Also auf ein baldiges Wiedersehen in der Sparkassenakademie Bayern. Heute als vielversprechender Nachwuchs und morgen vielleicht als Vorstand?



Wie kann es für Sie nach dem Studiengang Sparkassenbetriebswirt weitergehen?



Weitere Informationen erhalten Sie

auf unserer Website: www.sparkassenakademie-bayern.de

Wen können Sie ansprechen?

Kurs Unternehmerische
Basisqualifikation und
Grundsatzfragen zum
Sparkassenbetriebswirt



Martin Zeilbeck
0871 504-2294
m.zeilbeck@s-akaby.de

Kurse zur Vertriebs-
führungskraft und im
Individualkundengeschäft



Norbert Hagl
0871 504-2351
n.hagl@s-akaby.de

Kurse im
Firmenkundengeschäft



Werner Ammerl
0871 504-2278
w.ammerl@s-akaby.de

Kurse in Stab und Betrieb



Robert Bauer
0871 504-2293
r.bauer@s-akaby.de

Impressum

Herausgeber

Sparkassenakademie
Sparkassenverband Bayern
Körperschaft des öffentlichen Rechts
Bürgermeister-Zeiler-Str. 1
84036 Landshut

Kontakt
Telefon: 0871 504-0
Fax: 0871 504-2300
E-Mail: info@s-akaby.de
www.sparkassenakademie-bayern.de

2. Auflage



